



## Durchführer trAIDe

Mit dem Fokus auf internationale Unternehmenskooperationen hat die trAIDe GmbH **seit 2008** mehr als **300 Markteintrittsprojekte** durchgeführt und über **1.000 Hersteller** beim erfolgreichen Eintritt in ausländische Zielmärkte und beim Export ihrer Produkte und Dienstleistungen unterstützt. Durch unser **globales Netzwerk** von lokalen Branchenexperten operieren wir weltweit in allen Bereichen der zivilen **Sicherheitstechnologien**. Wir kennen die Herausforderungen beim Eintritt in neue Märkte und bieten Transparenz und Sicherheit durch die Vermittlung von Unternehmen (Vertriebspartner & Endkunden), die entsprechend den Bedürfnissen unserer Kunden ausgewählt und von unseren Experten vor Ort validiert wurden. Bei trAIDe arbeitet ein hochmotiviertes Team aus starken Persönlichkeiten mit **langjähriger Erfahrung in internationalen Markteintrittsprojekten**.

### Unser lokaler Partner in Saudi-Arabien



### Weitere Kooperationspartner



Mit der Durchführung des Bundesförderprogramms Mittelstand Global/Markterschließungsprogramm beauftragt:



■ your partner in global business

Das Markterschließungsprogramm für kleine und mittlere Unternehmen ist ein Förderprogramm des:



Bundesministerium  
für Wirtschaft  
und Klimaschutz



MITTELSTAND  
GLOBAL  
MARKTERSCHLIESSUNGS-  
PROGRAMM FÜR KMU



MITTELSTAND  
GLOBAL  
EXPORTINITIATIVE ZIVILE  
SICHERHEITSTECHNOLOGIEN

### IMPRESSUM

Herausgeber  
trAIDe GmbH  
Hohenstaufenring 42  
50674 Köln  
www.traide.de

Stand  
Juni 2023

Bildnachweis  
iStock, pixabay

Gestaltung und Produktion  
trAIDe GmbH



# GESCHÄFTSANBAHNUNG SAUDI-ARABIEN 2023

Geschäftsanbahnung für deutsche Unternehmen  
aus dem Bereich der zivilen Sicherheitstechnologien  
und -dienstleistungen

05.11.2023 – 09.11.2023



Durchführer



■ your partner in global business

# DAS PROJEKT

Vom 05.11.2023 bis zum 09.11.2023 führt trAIDe GmbH, im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Klimaschutz (BMWK) und in Zusammenarbeit mit Royalty Consultants, eine Geschäftsanbahnung in Saudi-Arabien durch. Es handelt sich dabei um eine projektbezogene Fördermaßnahme. Sie ist Bestandteil der Exportinitiative „Zivile Sicherheitstechnologien und -dienstleistungen“ und wird im Rahmen des Markterschließungsprogramms für KMU durchgeführt. Zielgruppe sind vorwiegend kleine und mittlere deutsche Unternehmen (KMU).

Saudi-Arabien ist mit einem BIP von 1.108 Mrd. USD die mit Abstand bevölkerungsreichste und wichtigste Volkswirtschaft unter den sechs GCC-Mitgliedern (Gulf Cooperation Council). Mit der „Vision 2030“ hat das Land sich zum Ziel gesetzt, seine Sicherheitslage zu transformieren. Die Grundlage für diese Initiative legt einen verstärkten Fokus auf Technologie, digitale Transformation und die Entwicklung einer digitalen Infrastruktur, wodurch die Investitionsquote auf 30% des BIP gesteigert werden soll. Im Rahmen des Projekts befinden sich bereits mehrere Großprojekte in der Planungsphase. Der Anspruch an die Sicherheit dieser Großprojekte ist hoch und ausländisches Know-how im Bereich der Sicherheitstechnik oft unabdingbar.

Weiteres Ziel ist es, die Cybersicherheit auszubauen. Eine besondere Rolle spielt Cybersicherheit auch für die „Stadt der Zukunft“ NEOM, da fortschrittliche Automatisierungsprozesse von Beginn an mitgedacht werden. Auch andere Städte sollen „Smart-Cities“ werden. Angesichts zahlreicher Wachstumsimpulse in der privaten Bauwirtschaft wächst der Bedarf nach Sicherheitstechnik wie Gebäudesicherheit, Zugangskontrollen etc. enorm.

Durch die neu gegründete Saudi Investment Promotion Authority (SIPA) werden die Rahmenbedingungen für Investitionen sowie die Kooperation zwischen lokalen und ausländischen Unternehmen gefördert. Dies erleichtert die Etablierung deutscher Unternehmen am saudi-arabischen Markt. Insgesamt bietet die zivile Sicherheitsbranche in Saudi-Arabien große Marktchancen für deutsche Produkte,

## Der Markteintrittsprozess



## Vorläufiges Programm

Datum	Programmpunkt
06.11.2023	<b>Briefing-Event</b> mit allen deutschen Teilnehmern <b>Paneldiskussion</b> mit relevanten lokalen Branchenexperten / Ministerien / Institutionen <b>Unternehmensbesuch:</b> Ministry of Interior
07.11.2023	<b>Präsentationsveranstaltung</b> mit Produkt- und Leistungspräsentation der deutschen Unternehmen <b>Individuelle B2B-Termine</b>
08.11.2023	<b>Workshop:</b> Geschäftspotenziale <b>Politisches Briefing</b> bei der Deutschen Botschaft
09.11.2023	<b>Unternehmensbesuche</b> oder alternativ: Follow-Up-Termine

## Ihre Vorteile

- Individuelle Unterstützung beim Markteintritt
- Identifizierung von potenziellen Geschäftspartnern + individuelle Termine
- Effizienz durch Ersparnis von Zeit und damit Geld
- Umsatzgenerierung durch Markterschließung

## Teilnahmebedingungen

Zur Teilnahme berechtigt sind deutsche Unternehmen mit folgenden Kriterien:

- Firmensitz in Deutschland
- Exportfähige Produkte und/oder Dienstleistungen
- Nicht in einem Insolvenzverfahren, o.ä. befindlich
- Keine Überschreitung der De-Minimis-Regelung

Das Projekt ist Bestandteil des Markterschließungsprogramms für KMU und unterliegt den De-Minimis-Regelungen.

Der Eigenanteil der Unternehmen für die Teilnahme am Projekt beträgt in Abhängigkeit von der Größe des Unternehmens (siehe Tabelle).

Reise-, Unterbringungs- und Verpflegungskosten werden von den Teilnehmenden selbst getragen.

Eigenbeitrag (netto)	Bemessungsgröße
500€ (netto)	< 10 Beschäftigte und < 2 Mio. € Umsatz pro Jahr
750€ (netto)	< 500 Beschäftigte und < 50 Mio. € Umsatz pro Jahr
1000€ (netto)	> 500 Beschäftigte und > 50 Mio. € Umsatz pro Jahr

Für alle Teilnehmenden werden die individuellen Beratungsleistungen in Anwendung der De-Minimis-Verordnung der EU bescheinigt. Teilnehmen können maximal 12 Unternehmen. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt, wobei KMU Vorrang vor Großunternehmen haben.

Eine Übersicht zu weiteren Projekten des Markterschließungsprogramms für KMU kann unter [www.gtai.de/mep](http://www.gtai.de/mep) abgerufen werden.

trAIDe GmbH – your partner in global business  
Hohenstaufenring 42, 50674 Köln

Baris Tasar (Geschäftsführer)  
Tel.: +49 221 935 445 10  
Email: [baris.tasar@traide.de](mailto:baris.tasar@traide.de)  
Web: [www.traide.de](http://www.traide.de)

