

Du bist auf der Suche nach **spannenden, internationalen Projekten** und willst dein **vertriebliches sowie dein Online-Marketing Know-How** unter Beweis stellen? Dann sollten wir uns kennenlernen! Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir **ab jetzt - für 3 bis 6 Monate** - einen

### **Praktikant\*in (m/w/d) zur Unterstützung im Vertrieb und Marketing**

für unser Team in Köln. Als Praktikant\*in unterstützt du unser Vertrieb,- und Marketingteam bei anspruchsvollen Aufgaben.

#### ***Wer wir sind:***

Die trAIde GmbH ist ein multikulturelles, dynamisches Team mit mehr als zehn Jahren Erfahrung in der internationalen Geschäftsanbahnung. Wir sind Experten im Zusammenbringen von Unternehmen und Partnern aus der Gesundheits- und Umweltbranche. Wir werden für unseren Einsatz, Verlässlichkeit und aufrichtiges Interesse an einer erfolgreichen Kooperation von allen Seiten geschätzt. Unsere Vision ist es, Menschen den Zugang zu einem funktionierenden Gesundheitswesen und zu einer sauberen Umwelt zu ermöglichen und somit ihren Lebensstandard zu verbessern. Dazu fördern wir den Auf- und Ausbau von nachhaltigen Geschäftsbeziehungen weltweit.

#### ***Was wir dir bieten:***

- Spannende, internationale Projekte im öffentlichen sowie privatwirtschaftlichen Bereich
- Eine steile Lernkurve in den Bereichen Marketing, Produktentwicklung, Projektmanagement und Sales im internationalen Kontext
- Ein motiviertes und internationales Team
- Ein aufgeschlossenes, dynamisches Umfeld, in dem du eigene Ideen einbringen und umsetzen kannst
- Ein bezahltes Praktikum
- Die Möglichkeit auf ein längeres Praktikum und / oder eine Stelle als Werkstudent/in

#### ***Damit überzeugst du uns:***

- Sehr gut ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, Vertriebsintelligenz und Sprachfertigkeit
- Sehr gut ausgeprägte Zuhörerfähigkeiten und Empathie gegenüber dem Kunden
- Erfolgreich laufendes Hochschulstudium
- Praktika und erste Erfahrungen in den Bereichen (Online-)Marketing/Kommunikation und / oder Vertrieb von Vorteil
- Kommunikativer Teamplayer mit sehr gutem Gespür für Reporting/Information und Service
- Erfahrung im Umgang mit einem CRM-System (Hubspot) von Vorteil
- Stil- und Textsicherheit in Wort und Schrift

***Als Praktikant\*in liegen folgende Aufgaben in deinem Verantwortungsbereich:***

- Neukundengewinnung (Outbound Warm- und Kaltakquise), unter anderem durch Telefon-, Messe und Eventakquise
- Gestaltung und technische Umsetzung von Online-Kampagnen z.B. Newsletter, Landingpages auf Wordpress oder Hubspot
- Erstellen und Optimieren von Inhalten für unsere Websites und Social-Media-Kanäle
- Social-Media-Advertising (insb. LinkedIn)
- Du hilfst bei der Vorbereitung und Umsetzung von nationalen und internationalen strategischen Marketing- und Vertriebsstrategien
- Inhaltliche und technische Unterstützung bei Marketing-Automatisierungs-Prozessen

Konnten wir dein Interesse wecken? Dann schick uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (aussagekräftiges Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) ausschließlich per E-Mail an:

Ansprechpartnerin:

Karoline Swiecicki

karoline.swiecicki@traide.de